WIJ ZOEKEN

INTERNAL SALES MEDEWERKER

Jij houdt de lijnen kort, de klanten tevreden en de planning op koers.

LOCATIE	AFDELING	TALEN
Ledegem	**Sales & logistiek**	**NL · EN**

The future of wood flooring. Dat is Belgiqa. Met een sterke combinatie van vakmanschap, knowhow en technologie creëren we high-end houten vloeren en interieurproducten die wereldwijd hun weg vinden naar architecten en designers.

En we groeien verder. Daarom zoeken we een gedreven collega die graag de handen uit de mouwen steekt en mee het verschil maakt.

Ben jij iemand die graag de touwtjes in handen neemt? Die klanten professioneel begeleidt, transporten strak organiseert en ervoor zorgt dat alles achter de schermen op rolletjes loopt?

Heb je ervaring in Internal Sales en logistiek en hou je ervan om snel te schakelen? Dan willen we jou leren kennen!

WAT WORDT JOUW ROL?

Samen met je collega ben jij een belangrijke schakel in onze commerciële en logistieke werking. Je zorgt ervoor dat bestellingen vlot doorstromen, klanten weten waar ze aan toe zijn en alle betrokken afdelingen op elkaar afgestemd blijven.

Van order tot levering en facturatie: jij bewaart het overzicht, denkt vooruit en zorgt dat de puzzel klopt.

CONCREET

- Je beheert en volgt klantenorders op van A tot Z, van orderverwerking tot facturatie en levering.
- Je neemt de transportplanning in handen en stemt vlot af met klanten en transporteurs.
- Je coördineert nationale en internationale zendingen, inclusief de nodige export- en douanedocumenten.
- Je communiceert proactief met klanten en zorgt ervoor dat ook intern iedereen perfect mee is.
- Loopt iets anders dan gepland? Geen paniek. Jij schakelt snel, denkt in oplossingen en zorgt dat zaken vooruitgaan.
- Je vormt de verbindende schakel tussen sales, productie, logistiek en onze klanten.

Kortom: jij zorgt ervoor dat afspraken worden nagekomen, processen blijven draaien en klanten op ons kunnen rekenen.

WAAROM BELGIQA?

Omdat we ambitie combineren met een sterke teamspirit. We gaan ervoor, houden van aanpakken en communiceren rechtuit. Zonder onnodige franjes, mét ruimte voor een goeie babbel en een lach tussendoor.

Je krijgt bij ons vertrouwen en verantwoordelijkheid. We verwachten initiatief, waarderen goede ideeën en geven je de ruimte om je job echt in handen te nemen.

WIE BEN JIJ?

Je bent een echte doener die graag verantwoordelijkheid neemt. Je houdt van structuur, maar raakt niet van slag wanneer de planning plots verandert. Je denkt vooruit, communiceert vlot en krijgt energie van een job waarin geen dag helemaal hetzelfde is.

- Je hebt enkele jaren ervaring in Inside Sales, Customer Service of Sales Support.
- Transportplanning is je vertrouwd terrein. Je weet hoe je transporteurs aanstuurt, leveringen organiseert en zendingen opvolgt.
- Ervaring met internationale transporten en export is een mooie troef.
- Je bent commercieel ingesteld, werkt georganiseerd en houdt moeiteloos verschillende dossiers tegelijk onder controle.
- Je communiceert vlot in het Nederlands en Engels. Extra talen zijn mooi meegenomen.
- Ervaring met Business Central of Salesforce? Dat is zeker een plus!

WAT MAG JE VAN ONS VERWACHTEN?

Een boeiende functie binnen een ambitieus Belgisch bedrijf met internationale klanten en korte communicatielijnen. Je komt terecht in een team waar samenwerken vanzelfsprekend is, initiatief gewaardeerd wordt en je de ruimte krijgt om écht verantwoordelijkheid te nemen.

En uiteraard hoort daar ook een aantrekkelijk pakket bij:

01
Een brutoloon afgestemd op jouw ervaring

02
Hospitalisatieverzekering, ook voor inwonende gezinsleden

03
Een GSM met abonnement

04
Een bedrijfswagen met laadkaart

ZIN OM MEE TE BOUWEN AAN HET VERHAAL VAN BELGIQA?

Dan leren we je graag kennen! Solliciteer eenvoudig online via het formulier op onze vacaturepagina.

belgiqa.com/nl/vacature-internal-sales →